



LAMPIRAN-LAMPIRAN



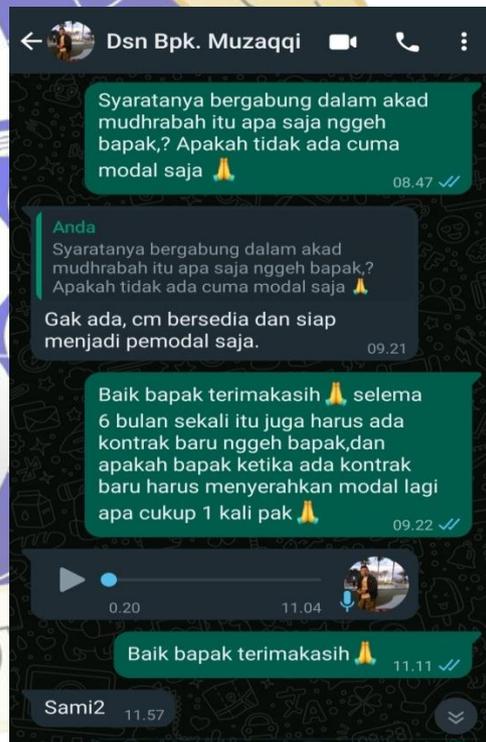
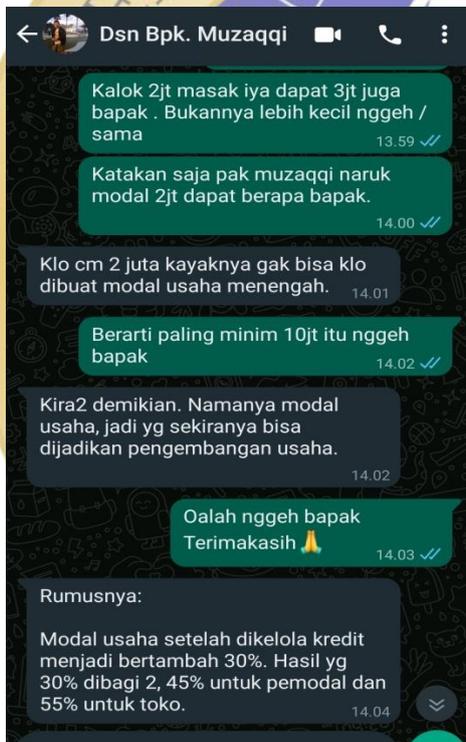
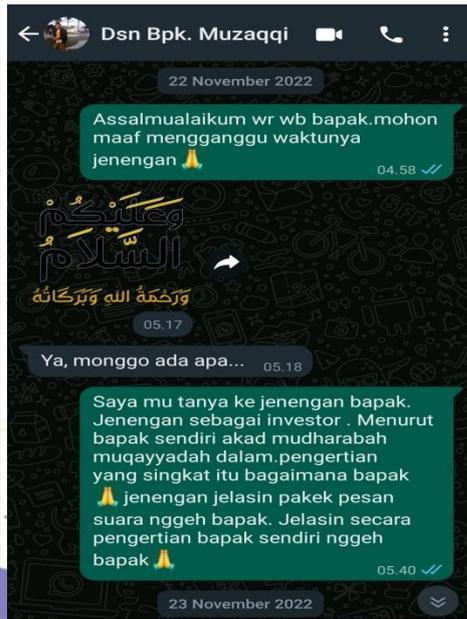
LAMPIRAN 1

DOKUMENTASI

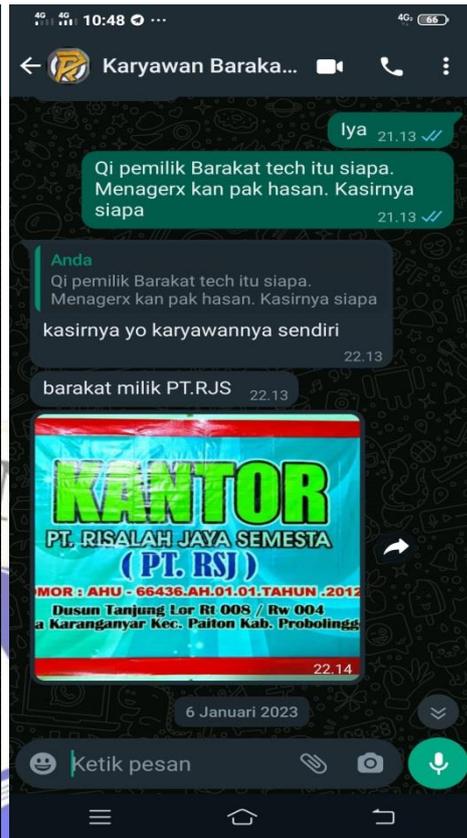
1. Wawancara dengan Manager Toko Barkat Tech Paiton, Bapak Zainul Hasan, M.Pd.



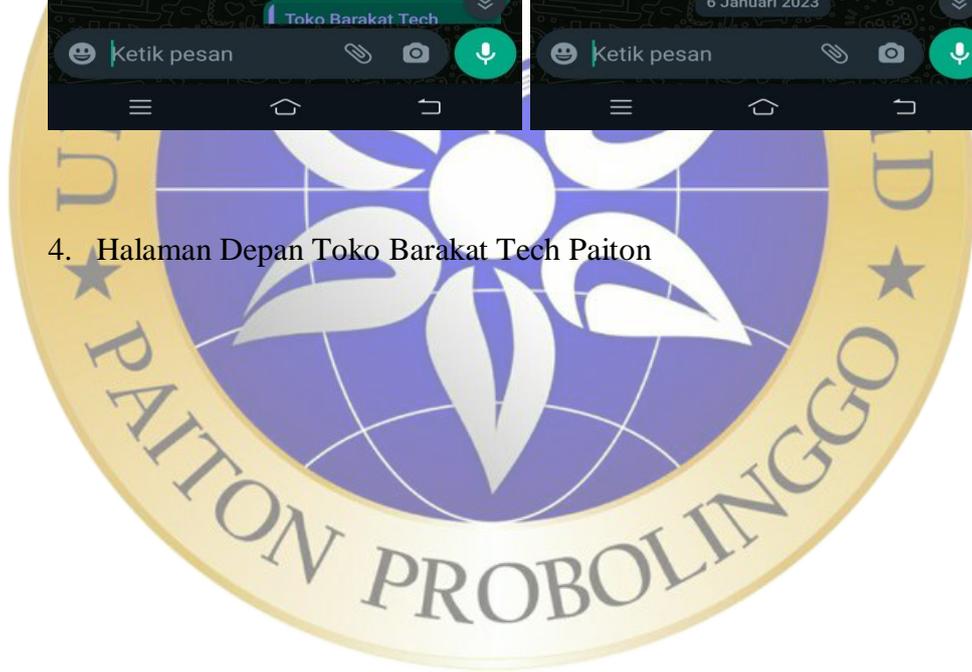
2. Wawancara online dengan salah satu Investor kerjasama akad mudharabah muqayyadah di toko Barakat Tech yaitu : Bapak Muzaqqi, M.Pd.I



3. Wawancara online dengan salah satu karyawan toko Barakat Tech Piaton, Yaitu: Rifqi Mahmud, S.Kom.



4. Halaman Depan Toko Barakat Tech Paiton





5. Rak / Tempat Barang Elektronik Di Toko Barakat Tech





6. Area Depan Toko Barakat Tech Paiton



6. Area Dalam Toko Barakat Tech Paiton



7. Sebagian Produk Elektronik Di Toko Barakat Tech Paiton.





8. Salah Satu Customer Dan Audit Oleh Unuja Bersama Karyawan Toko Barakat Tech Paiton



9. Sebuah Penghargaan Bintang Satu Dari Robot



RIWAYAT HIDUP



Indah Zahrotul Awliya dilahirkan di Desa Tepos Kecamatan Banyuglugur Kabupaten Situbondo, pada tanggal 22 Oktober 2001. Anak bungsu dari tiga bersaudara, Bapak Kasman dan Ibu Sami. Bapak Tamatan MA. Ibu Tamatan SD pada tahun 1995, Indah, Pendidikan dasar yang ditempuh di kampung halamannya di Desa Tepos pendidikan SD di SDN Tepos Dan Pendidikan menengah pertama MTs. ditempuh di Pondok Pesantren Misbahul Hidayah Suboh sungai Malang Situbondo, Dan Tamat MTs Pada Tahun 2016, Dan Lanjut Pendidikan MA Yang Di Tempuh Di Pondok Pesantren Burhanul Abrar Besuki Situbondo. Dan Tamat MA pada tahun 2019.

Pendidikan berikutnya ditempuh di Universitas Nurul Jadid Paiton Probolinggo pada tahun 2019 dengan gelar Sarjana Ekonomi di Jurusan Ekonomi Syariah (ES) Fakultas Agama Islam. Semasa menjadi mahasiswa aktif dalam organisasi kemahasiswaan di Badan Eksekutif Mahasiswa-Universitas Nurul Jadid (BEM-UNUJA) dan Pergerakan Mahasiswa Islam Indonesia (PMII) Ekonomi Syariah.

LAMPIRAN 2

PEDOMAN OBSERVASI

Observasi atau pengamatan yang akan dilakukan dalam penelitian ini, yakni melakukan pengamatan tentang Implementasi Kerjasama Mudharabah Muqayyadah Dalam Meningkatkan Produk Pembiayaan Barang Elektronik Di Toko Barakat Tech Paiton” meliputi:

1. Mengamati lokasi dan keadaan serta lingkungan sekitar Toko Barakat Tech
2. Mengamati kondisi kerjasama mudharabah muqayyadah di Toko Barakat Tech Paiton.
3. Mengamati proses kegiatan yang berlangsung di Toko Barakat Tech Paiton
4. Mengamati interaksi seluruh Barakat Tech yaitu:
 - a. Interaksi pemilik Toko Barakat Tech dengan kinerja Karyawan
 - b. Interaksi kinerja karyawan terhadap pelayanan
 - c. Interaksi kerjasama akad mudharabah muqayyadah

No	Keterangan
1.	Akad Kerjasama , meliputi: <ol style="list-style-type: none">a. Penyerahan moda kepada pengelolab. Persetujuan kontrakc. Kesepakatan bagi hasil
2.	Peningkatan Barang Elektronik, meliputi: <ol style="list-style-type: none">a. Kerjasama mudharabah muqayyadahb. Kinerja karyawan dan pelayanan yang baikc. Penyediaan stok barang elektronik

PEDOMAN WAWANCARA

Informan : Manager, Karyawan, Admin Dan investor

Topik Wawancara: Implementasi Kerjasama Mudharabah Muqayyadah Dalam Meningkatkan Produk Pembiayaan Barang Elektronik Di Toko Barakat Tech Paiton”.

Pedoman Wawancara dengan Manager:

1. Apa alasan bapak menerapkan bisnis kerjasama mudharabah muqayyadah toko barakat tech ini?
2. Apa visi misinya?
3. Apa tujuannya?
4. Apakah kerjasama mudharabah muqayyadah di barakat tech dapat meningkatkan penjualan barang elektronik ?
5. Faktor apa saja yang menjadi penghambat di barakat tech dan cara apa yang dapat meningkatkan penjualan barang elektronik?, padahal di luar banyak saingannya?
6. Kapan berdirinya toko barakat tech ini?
7. Siapa pengelola pertama, kenapa menggunakan kerjasama mudharabah muqayyadah?
8. Siapa saja yang terlibat dalam kerjasama mudharabah muqayyadah?
9. Modal awal untuk melakukan kerjasama berapa?
10. Bagaimana prosesnya ?
11. Bagaimana bentukkontraknya?
12. Bagaimana sistem bagi hasilnya ?
13. Bagaimana sistem penjualannya?
14. Ada berapa jumlah karyawan toko barakat tech ?
15. Bagaimana teknis kerja dan pembagian kerja mereka?

16. Siapa penata letak barang-barang disetiap tempatnya?
17. Apakah toko metro melakukan kerja sama dengan perusahaan lain?
18. Bagaimana peraturan kerja untuk setiap karyawan?
19. Adakah standart khusus dalam rekrutmen karyawan. Apa saja?
20. Bagaimana anda mengatur / mengelola modal untuk usaha yang ada
 - a. Gaya atau model usaha yang ditargetkan?
 - b. Produk apa saja yang di tawarkan?
 - c. Siapa pangsa pasar yang jadi prioritasnya?
21. Apa yang menjadi bargaining toko Barakat Tech untuk menarik pelanggan jika dibanding dengan minimarket lain yang ada?
22. Apa yang menjadi skala prioritas dalam jangka 6 bulan ini?
23. Sejauh ini bagaimana perkembangan toko Barakat Tech ini?
24. Apa saja faktor pendukung dan penghambat dalam meningkatkan produk pembiayaan barang elektronik ?
25. Sejauh ini berapa jumlah karyawan yang ada?
26. Bagaimana megatur kerjasama mudharabah muqayyadah?
27. Bagaimana cara melakukan pembelian dalam pembayaran angsuran?
28. Bagaimana teknik pelayanan karyawan terhadap konsumen?
29. Berapa lama jam kerja perhari bagi tiap karyawan?
30. Sesuikah dengan gaji yang ada dengan beban kerja yang ada?
31. Berapa gaji karyawan sekarang?

Pedoman Wawancara dengan Manager:

1. Apa alasan mengola bisnis kerjasama mudharabah muqayyadah?
2. Apa visi misinya?

3. Apa tujuannya?
4. Kenapa kok mendirikan toko di jalan tanjung , kenapa tidak di tempat lain?
5. Kapan berdirinya toko ini?
6. Bagaimana prosesnya sekarang?
7. Bagaimana sistem penjualan di toko ini?
8. Bagaimana sistem kerja karyawan di toko ini ?
9. Ada berapa jumlah pegawai toko?
10. Bagaimana teknis kerja dan pembagian kerja mereka?
11. Siapa penata letak barang-barang di setiap tempat?
12. Apakah toko barakat tech melakukan bisnis kerjasama?
13. Bagaimana peraturan kerja untuk setiap karyawan?
14. Apa yang menjadi bargaining toko Barakat Tech untuk menarik pelanggan jika dibanding dengan minimarket lain yang ada?
15. Apa yang menjadi skala prioritas dalam jangka 6 bulan sekali?
16. Sejauh ini bagaimana perkembangan toko ini?
17. Apa saja faktor pendukung dan penghambat dalam meningkatkan produk pembiayaan barang elektronik di toko barakat tech?
18. Sejauh ini berapa jumlah karyawan yang ada?
19. Bagaimana sistem kontrol toko terhadap pola kerja karyawan?
20. Bagaimana mengatur kerjasama mudharabah muqayyadah ?
21. Bagaimana tehnik pelayanan karyawan terhadap konsumen?
22. Berapa lama jam kerja perhari bagi tiap karyawan?
23. Sesuikah dengan gaji yang ada dengan beban kerja yang ada?

Pedoman Wawancara dengan investor:

1. Bagaimana anda bergabung dnegan bisnis kerjasama yang ada di toko barakat tceh ?
2. Sistemnya bagaimana ?
3. Bagaimana terait kesepakatan kerjasamanya ?
4. Apa yang bikin anda tertarik ?
5. Adakah yang membuat anda kurang yakin ?
6. Bagaimana terkait bagi hasil keuntungannya?
7. Bagaimana sistem kerjasamanya ?
8. Bagaimana jika suatu saat ada kendala yang tak di inginkan ?
9. Siapa yang akan bertanggung jawab atas kendala atau masalah tersebut ?
10. Berapa jumlah moda yang di investasikan dalam kerjasama mudharabah muqayyadah?
11. Bagaimana pendapat anda tentang kerjasama ini ?
12. Berapa lama perputaran uang tersebut ?
13. Keuntungannya berapa persen ?
14. Berapa persen keuntungan untuk pengelola dan berapa persen keuntungan untuk si pemodalatau investor ?